

## Objectifs

- Comprendre le cadre juridique des relations collectives en entreprise
- Identifier les partenaires à la négociation collective en entreprise et les thèmes obligatoires

## Public

- Toute personne déjà confirmée dans la fonction RH ou juridique.
- Juriste d'entreprise.

## Pré-requis

Avoir de très bonnes notions en droit social.

## Programme

### 1/ Identifier les partenaires à la négociation dans l'entreprise

### 2/ Comprendre les thèmes de négociation

### 3/ Comprendre le déroulement et l'issue de la négociation :

- Les réunions, le calendrier
- Les conditions de validité d'un accord majoritaire ou non
- Le procès-verbal de désaccord
- Le dépôt et la publicité

### 4/ La révision, la dénonciation et la mise en cause de l'accord

## Niveau requis

Voir public.

## Méthodes pédagogiques

- Un questionnaire sur les attentes des participants est adressé avant le début de la formation
- Illustration et mise en œuvre par des cas pratiques basés sur des cas concrets
- Échanges sur les problèmes concrets rencontrés par les stagiaires
- Un support pédagogique est remis à chaque participant

## Suivi et évaluation des résultats

- Document d'évaluation de satisfaction
- QCM de positionnement en entrée et d'évaluation des acquis de fin
- Nombreux exercices et cas pratiques tout au long de la formation
- Certificat de réalisation individuel

Comprendre le cadre légal et les éléments clefs de la négociation collective en entreprise

## Tarif

Adhérent : 449€ HT

Non adhérent : 499€ HT

## Durée

1 demi-journée de 14h à 18h, soit 4 heures de formation.

## Intervenant(s)

Véronique LE DREN,

## Date(s)

SESSION

**29 Juin 2026** 14:00 / 18:00

SESSION

**15 Déc 2026** 14:00 / 18:00